



NEGOCIOS ASEAN

Malasia

El Ministerio de Comercio Internacional e Industria (MITI) creó el año pasado la figura del “Principal Hub Incentive” (PHI), con la finalidad de atraer más multinacionales al país. El Hub Principal se define como una sociedad constituida con arreglo a la ley malasia y con base en el país, para la gestión, control y soporte de funciones clave (comercio, tesorería, recursos humanos, actividades estratégicas...) de su negocio regional o global.

El Hub Principal que cumpla determinados requisitos se beneficiará de ciertos incentivos fiscales y no fiscales (ver cuadro). Dichos incentivos se conceden por un plazo de 5 años, prorrogable por otros 5 si se alcanzan ciertos objetivos: p.ej.: planes de formación para trabajadores malasios, un incremento del 30% en la inversión y del 20% en el número de puestos superiores.

Las empresas pueden candidatarse al PHI hasta el 30 de abril del 2018.

NEGOCIOS ASEAN



INCENTIVOS			
Incentivo fiscal	Escalón 3	Escalón 2	Escalón 1
Tipo del Impuesto de Sociedades	10%	5%	0%
Incentivos no fiscales	Exenciones aduaneras y mayor flexibilidad en la contratación de trabajadores extranjeros		
CRITERIOS			
Capital social mínimo	RM 2,5 millones		
Ventas mínimas anuales (aplicable a empresas de venta de bienes)	RM 300 millones		
Creación de puestos de trabajo (incluyendo puestos clave)	15 (3)	30 (4)	50 (5)
Gasto anual local	RM 3 millones	RM 5 millones	RM 10 millones
Países servidos fuera de Malasia	3	4	5
Servicios admitidos	Servicios estratégicos + 2 de cualquier otra categoría	Gestión de negocio + 2 servicios de cualquier otra categoría	
Uso de servicios auxiliares	P. ej.: Tesorería, logística, servicios jurídicos y arbitraje		
DURACIÓN	5 años + 5 (sujeto al cumplimiento de ciertas condiciones según la categoría)		

NEGOCIOS ASEAN



Singapur

>> Exención de auditoría para pequeñas empresas

La Ley de Sociedades de Singapur (“Companies Act”) fue modificada en octubre del 2014, pero sus efectos no han empezado a producirse hasta julio del 2015. En particular, la nueva definición de pequeña empresa exime a las que cumplan determinados criterios de la obligación de auditar sus cuentas. Dichos criterios son:

**+ Ser una sociedad limitada en el año fiscal en cuestión;
+ Cumplir con 2 de los siguientes 3 requisitos cuantitativos:**

- a) volumen de negocios anual igual o inferior a SGD 10 millones;
- b) activos totales por valor igual o inferior a SGD 10 millones;
- c) número total de trabajadores a tiempo completo igual o inferior a 50.

Asimismo, un grupo de sociedades puede calificarse como un “grupo pequeño” si cumple con dos de los tres criterios cuantitativos ya mencionados durante dos años consecutivos.

>> Exención fiscal para nuevas sociedades

Las nuevas sociedades pueden beneficiar de exenciones concedidas por las autoridades fiscales de Singapur (“Inland Revenue Authority of Singapore”). Los primeros SGD 100.000 de base imponible estarían totalmente exentos de imposición, mientras que los siguientes SGD 200.000 estarían exentos al 50%, lo que reduciría el tipo aplicable del 17% al 8,5%. Dicho beneficio se concede durante los primeros tres ejercicios. Quedan fuera las sociedades holding y las promotoras inmobiliarias.

Indonesia

>> Permisos de trabajo

Para quien tiene negocios en Indonesia conocer bien los diferentes permisos y visados es un requisito imprescindible. Conviene no confundir las diferencias y fines de estos documentos. Así, el visado de negocios será útil para viajes cortos que tengan por objeto, reuniones, seminarios o formaciones.

NEGOCIOS ASEAN



No obstante, quien desee trabajar a tiempo completo y recibir un salario en Indonesia deberá obtener un permiso de trabajo conocido como IMTA. Los administradores y supervisores (“commissioners”) de sociedades indonesias también están obligados a su obtención, tanto si la persona reside en el país como si reside fuera pero viaja a Indonesia con frecuencia haciendo uso del visado de negocios.

La duración del IMTA dependerá del área de actividad: los

administradores y gestores tienen derecho a un permiso de 12 meses; ya los permisos de expertos de empresas de consultoría o “trading” están limitados a 6 meses.

Pero no sólo la duración, sino la propia obtención del IMTA depende de la actividad a realizar puesto que algunas están vedadas a extranjeros; por ejemplo, los sectores de recursos humanos, legal, salud y seguridad o control de calidad.

página 4

El presente documento tiene un carácter meramente informativo y no constituye ni puede ser interpretado como asesoramiento legal. Para cualquier consulta puede contactar nuestra oficina de Madrid en el siguiente correo electrónico:
madrid@avinalabogados.com

